# **Bac Professionnel COMMERCE**

#### CONDITIONS D'ADMISSION

Elèves issus d'une classe de 3<sup>ème</sup> Générale ou d'une classe de 2de Générale et Technologique (Positionnement possible à partir d'une 1<sup>ère</sup> générale ou technologique).

# **QUALITES SOUHAITEES**

Esprit d'initiative, Dynamisme
Bonne présentation Sens des responsabilités,
Capacité de communiquer, d'écouter, de convaincre
Honnêteté et rigueur morale

#### CONTENU DE LA FORMATION

HORAIRES HEBDOMADAIRES							
	Seconde	Première	Terminale				
Français							
Histoire-Géographie							
Langue vivante : Anglais							
Langue vivante : Espagnol							
Mathématiques appliquées	15 h à 17 h / comoine						
général  Education Artistique  Education Physique et Sportive  Prévention Santé Environnement  Accompagnement individualisé	13 ii a 17 ii / semaine						
				et personnalisé			
				Vendre	15 h à 17 h / semaine		
				Animer			
Gérer							
Economie-Droit							
Période de formation en Entreprise	22 semaines sur les 3 ans						
	Français Histoire-Géographie Langue vivante : Anglais Langue vivante : Espagnol Mathématiques appliquées Education Artistique Education Physique et Sportive Prévention Santé Environnement Accompagnement individualisé et personnalisé Vendre Animer Gérer Economie-Droit	Français Histoire-Géographie Langue vivante : Anglais Langue vivante : Espagnol Mathématiques appliquées Education Artistique Education Physique et Sportive Prévention Santé Environnement Accompagnement individualisé et personnalisé Vendre Animer Gérer Economie-Droit	Français Histoire-Géographie Langue vivante : Anglais Langue vivante : Espagnol Mathématiques appliquées Education Artistique Education Physique et Sportive Prévention Santé Environnement Accompagnement individualisé et personnalisé Vendre Animer Gérer Economie-Droit  Seconde Première  15 h à 17 h / semaine				

Section Européenne Anglais possible pour les élèves volontaires et motivés (sur dossier)

## **CHAMP D'ACTIVITE**

Ce titulaire du baccalauréat professionnel « commerce » est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- participer à l'approvisionnement,
- vendre, conseiller et fidéliser,
- participer à l'animation de la surface de vente,
- assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction.

## PERSPECTIVES D'AVENIR

Possibilité d'intégrer certains cycles de l'enseignement supérieur (exemple : BTS)

Accès à des concours

Entrée dans la vie active dans la grande et moyenne distribution et commerce de détail